

## SOCIAL MEDIA GROEIT

Facebook heeft meer dan 800 miljoen leden.

LinkedIn heeft meer dan 100 miljoen leden.

33% van de mensen volgt een merk op Twitter .

## NIEUWE KLANTEN

Uw klanten spenderen tijd op social media. Verleid hen daar en maak hen tot loyale klanten.

## UW BRANCHE

Wat doen uw concurrenten en hoe kunt u hier met social media van profiteren.

# Social media kansenscan



- Inzicht wat er over u wordt gezegd.
- De social media activiteiten van uw drie concurrenten.
- Advies welke social media kanalen uw organisatie het beste kan inzetten.
- Persoonlijk advies gesprek met één van onze social media experts.

## 1) Inzicht wat er over u wordt gezegd

**Hoe vaak komt uw naam of uw organisatie voor op het internet? En wie praat er over u? Het is belangrijk om te weten wat er wordt gezegd en hoe vaak er over u gesproken wordt. U moet immers weten wat er speelt rondom uw organisatie.**

U ontvangt:

- 1) Wat wordt er over u gezegd door derden (klanten, medewerkers, collega vakgenoten).
- 2) Analyse over uw eigen social media kanalen.
- 3) Concrete adviezen om uw huidige social media kanalen te verbeteren door onze social media experts.

## 2) De social media activiteiten van uw drie concurrenten

**Bent u een voorloper met social media of is uw concurrent al actief bezig op social media? En welke middelen zetten zij in? We analyseren twee concurrenten op hun social media en geven u advies om hier mee om te gaan.**

U ontvangt:

- 1) Analyse van drie concurrenten.
- 2) Per concurrent welke social media kanalen zij inzetten
- 3) Samenvatting van de concurrenten t.o.v. uw activiteiten
- 4) Advies wat u kunt inzetten in de social media.

### CONCREET ADVIES

Onze social media experts geven u een concreet advies hoe u social media kunt inzetten voor klantenwerving.

### PRAKTISCH GEBRUIK

Wij geven u advies hoe u deze social media kanalen praktisch kan inzetten. Privacy gevoelige informatie? Geen probleem, wij weten waar u op moet letten.

### ONZE KLANTEN

“ Door de inzet van social media kon ik nu landelijk mensen aantrekken voor mijn seminar, in plaats van alleen in Twente.” – Dennis Doubovski, Directeur - Social Mining

### CONTACT:

Telefoon 053- 4836887  
www.bothsolutions.nl  
Mail: [scan@bothsolutions.nl](mailto:scan@bothsolutions.nl)  
Twitter: @Bothsolutions.nl

### 3 ) Advies welke social media kanalen uw organisatie het beste kan in kan zetten

**Na de analyse geven wij een concreet advies welke social media kanalen voor u wel en niet geschikt zijn voor klantenwerving via de social media. Daarbij geven we praktisch advies hoe u deze kanalen kunt inzetten door uw medewerker.**

#### U ontvangt:

- 1) Aanbeveling welke social media u kunt gebruiken.
- 2) Advies hoe u social media effectief in kan zetten om klanten te werven door één van onze social media specialisten.
- 3) Praktische handleiding met tips en trucs, van de aanbevolen social media kanalen

### 4 – Persoonlijk advies gesprek met één van onze social media experts

**U krijgt van ons een persoonlijk gesprek met één van onze social media experts, waarbij wordt ingegaan op de resultaten van het rapport. Dit gesprek zal 45 minuten duren.**

Na het gesprek bent u geheel op de hoogte over de status van de social media voor uw organisatie. Ten tweede waar u op moet letten binnen de social media (privacy, gevaren, kansen) en wat de kansen zijn om de social media in te zetten voor klantenwerving.

#### U ontvangt:

- 1) Rapport in hardcopy
- 2) Presentatie in hardcopy
- 3) Inzicht in de mogelijkheden  
Praktische handleiding met tips en

---

De social media kansenscan kost: € 575,00 Euro exclusief Btw.

#### Hoe werkt het:

Na goedkeuring, ontvangt u binnen 14 dagen u het rapport digitaal en in hardcopy.

- 1) Vraag vrijblijvende een offerte aan voor de Social media kansenscan.
- 2) Binnen 24 uur een offerte op maat.
- 3) Na goedkeuring van de offerte ontvangt u een vragenlijst +/- 10 vragen
- 4) We plannen na goedkeuring een persoonlijk gesprek in op locatie.
- 5) De vragenlijst lopen we samen door en voeren de bovengenoemde punten uit.

‘The Corridor’ - Hengelosestraat 525 - 7521 AG Enschede

**BS**  
BOTH SOLUTIONS